

<https://greening.de/job/bausteine-fuer-ein-modernes-vertriebskonzept-eines-innovativen-kmu-ingenieurbueros-m-w-d/>

## Bausteine für ein modernes Vertriebskonzept eines innovativen KMU-Ingenieurbüros (m/w/d)

### Beschreibung

Mit Deiner Abschlussarbeit „Bausteine für ein modernes Vertriebskonzept eines innovativen KMU-Ingenieurbüros“ bist Du Teil unseres Teams und arbeitest an hochinnovativen Lösungen.

### Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Erarbeitung und Analyse des Status Quo „Vertrieb bei GreenIng“
- Wie beeinflusst der Technologiewandel in der Automobilindustrie den Markt für Entwicklungsaufträge?
- Ableitung von Handlungsempfehlungen für ein modernes Vertriebskonzept

### Qualifikationen / Anforderungen

- Studium Technischer Vertrieb / International Sales Management and Technology / Leadership in Industrial Sales and Technology (M. Eng.) oder vergleichbar
- Erfahrung im Bereich Technischer Vertrieb wünschenswert
- Ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit

### Kontakte

**GreenIng GmbH & Co. KG**

Bahnhofstraße 109  
71397 Leutenbach

Ansprechpartner: Timo Reuter  
Telefon: [+49 71 95 / 9 04 33 20](tel:+4971959043320)  
[recruiting@greening.de](mailto:recruiting@greening.de)

### Arbeitgeber

GreenIng GmbH & Co. KG

### Start Anstellung

ab sofort

### Industrie / Gewerbe

Nachhaltige Mobilität

### Arbeitsort

Bahnhofstraße 109, 71397,  
Leutenbach, Baden-Württemberg,  
Deutschland

### Veröffentlichungsdatum

13. Januar 2025

JETZT IN UNTER 60 SEKUNDEN  
BEWERBEN!

**Auch ohne Anschreiben und  
Lebenslauf!**